

Messtechnik – Datenkommunikation – Energietechnik

Unsere Mandantin ist eine expandierende KMU im Bereich Messtechnik mit Hauptsitz in der Region Biel. Ihre Messgeräte liefern die Daten für die Ermittlung und Fakturierung des thermischen Energieverbrauches in der Gebäudetechnik. Ihre Kernkompetenzen liegen in den Bereichen Messtechnik, Elektronik, Funkkommunikation und Applikationssoftware. Von zunehmender Bedeutung sind Lösungen im Bereich der intelligenten Gebäudetechnik. Für den entsprechenden Ausbau ihres Product Managements suchen wir den

Product Manager Integrierte Messtechnik im internationalen Umfeld

Als Product Manager verfolgen Sie die Entwicklung der internationalen Märkte, Applikationen und Technologien bezogen auf das aktuelle Produktsortiment und die neu zu entwickelnden Marktleistungen. Sie managen die Product Life Cycles von der Produktdefinition bis zum End of Life Prozess. Ihr Ziel ist die optimale Positionierung Ihrer Produkte und die Entwicklung der richtigen Roadmaps für die Zukunft. Dazu pflegen Sie enge Kontakte zu Schlüsselkunden und Distributoren. Bei Neuentwicklungen ermitteln Sie die Marktbedürfnisse, begleiten den Entwicklungsprozess und übernehmen die Markteinführungen. Sie erstellen die technischen Marketingunterlagen und leisten Vertriebs-schulungen zu Produkteigenschaften und Applikationen.

Sie verfügen über eine Ausbildung als Ingenieur in Elektrotechnik, Elektronik, Mikrotechnik, Maschinenbau oder Gebäudetechnik, eventuell auch als Physiker und einige Jahre Industrienerfahrung in verkaufsnahen Funktionen als Product Manager, Technical Sales Engineer oder Key Account Manager. Alternativ haben Sie einen Background als marktorientierter Entwicklungs- oder Applikationsingenieur. Vorzugsweise haben Sie bereits Erfahrung als Product Manager für Serienprodukte im Geräte- bzw. Maschinenbau und im Umgang mit internationalen Kunden und Partnern. Ein Bezug zu mindestens einem der Bereiche Messtechnik, Elektronik, Nachrichtentechnik oder Softwareapplikation ist ein Plus. Sie kommunizieren in Englisch verhandlungssicher und verfügen über gute Deutsch- und / oder Französischkenntnisse. Eine Reisebereitschaft von maximal 20 % bringen Sie mit. Als engagierte und agile Persönlichkeit mit KMU-Spirit vermögen Sie nach innen und aussen überzeugend aufzutreten. Zu Ihren Stärken gehören die sorgfältige Analyse facettenreicher Anforderungen und die schlüssige Synthese optimaler Konzepte zu deren Erfüllung.

Ist unser Profil auch Ihr Profil? Dann erwartet Sie eine hochinteressante Tätigkeit in einem aussergewöhnlichen, multikulturellen und dynamischen Unternehmen mit gelebter „Just-do-it“ Kultur. Gerne erwarten wir Ihr Bewerbungsdossier an chug@atefos.ch. Für Vorabklärungen steht Ihnen Dr. Carl Hug gerne zur Verfügung. Vollste Diskretion ist selbstverständlich. **Ref. 7145**

ATEFOS AG
Glutz-Blotzheim-Strasse 3, 4500 Solothurn
Tel. +41 (0)31 385 35 35
Fax +41 (0)31 385 35 30
contact@atefos.ch
Weitere Stellen finden Sie unter www.atefos.ch

