

Weltweit industriell präsent und bekannt

Unsere Mandantin entwickelt, fertigt und vertreibt elektrotechnische Hightech-Produkte, die Maschinen und Anlagen mit Daten, Signal und Energieübertragung verbinden. Werden Sie ein Teil eines globalen familiengeführten Unternehmens mit weltweiten Entwicklungs-, Fertigungs- und Vertriebsstandorten. Für die langfristig und profitable Definition sowie die Initiierung von Neuentwicklungen des zu betreuenden Portfolios, suchen wir eine erfahrene und engagierte Persönlichkeit (m/w) als

Global Product Manager

Unternehmer im Unternehmen

Sie verantworten das Produktmanagement für das zu betreuende Portfolio neuer Produkte in allen Aspekten und sind im kontinuierlichen Austausch mit dem Gruppen-CTO. Ihre Partner sind die weltweiten Entwicklungs- und Innovationsorganisationen sowie globale Product Manager in weiteren Produktlinien. Mit Ihrer Markt-, Kunden-, Technologie- und Applikationsanalyse identifizieren Sie neue Produktoptionen, initialisieren die entsprechenden Entwicklungen und pushen proaktiv die Markteinführungen neuer Produkte. Sie sind die Schnittstelle und der Treiber des Know-how Managements für Ihre Produkte und sorgen für die weltweite Verfügbarkeit dieses Wissens und definieren die Massnahmen zur Markteinführung. Ein besonderes Gewicht haben dabei die Märkte China, Europa, Indien und USA.

Idealerweise verfügen Sie über eine universitäre Ausbildung in einer Ingenieursdisziplin, vorzugsweise in Elektrotechnik oder Elektronik mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung. Alternativ sind Sie ein Wirtschaftsingenieur mit sehr gutem technischem Verständnis. Sie haben einige Jahre Erfahrung im internationalen Product Management, vorzugsweise bereits in der Funktion eines Product Managers. Kenntnisse in der Konnektivität und/oder im Bereich Steckverbindungen sind ein Asset. In Deutsch und Englisch sind Sie verhandlungssicher. Sie zeigen Leadership, überzeugen als engagierte Persönlichkeit und sind ein starker, überzeugender Kommunikator. Der Austausch mit internationalen Partnern und Kunden entspricht Ihrer Erfahrung und Ihren beruflichen Wünschen. Dem entsprechend sind Sie zu 50 % reisebereit und multikulturell offen. Schneller Scale-up ist Ihre Spezialität und mehrfach unter Beweis gestellt.

Entspricht unser Angebot Ihrem Profil, Ihren Fähigkeiten und Ihren Möglichkeiten? Dann erwarten wir mit Spannung Ihr Bewerbungsdossier an utrempp@atefos.ch. Für Vorabklärungen steht Ihnen Urs Tremp gerne zur Verfügung. Volle Diskretion ist selbstverständlich. **Ref. 9539**

ATEFOS AG
Glutz-Blotzheim-Strasse 3, 4500 Solothurn
Tel. +41 (0)31 385 35 35
Fax +41 (0)31 385 35 30
contact@atefos.ch

